



# DALEKOVOD TRAZI PRILIKE ZA RAS

PIŠE DRAGANA  
RADUSINOVIĆ

**T**renutačno je riječ o sentimentu prije nego o fundamentu - polako i ozbiljno kaže Paško Vela, predsjednik Uprave Dalekovoda, komentirajući aktualnu respektabilnu likvidnost i rast vrijednosti dionica kompanije u kojoj je vodstvo preuzeo lani u rujnu, nakon okončanja napete i na trenutke vrlo neizvjesne predstečajne nagodbe. O njoj je ovisio opstanak projektiranja, proizvodnje i gradnje dalekovoda u Hrvatskoj, na čemu radi 1400 zaposlenika sposobnih natjecati se na konkurentnim tržištima.

S ostalim članovima Uprave Dalekovoda, Vela je u ponedjeljak ulagačima na burzi predstavio uvrštenje jedinstvene dionice kompanije u prvu kotaciju, pri čemu je za trgovanje oslobođeno čak 40 posto dionica u rukama ulagača koji drže manje od pet posto udjela. Jučer je do kraja dana protrgovano sa 51.297 dionice uz promet od 805.170,23 kuna i rast vrijednosti dionice od 4,48 posto.

## Prihod kao lani

Kako bi za ovu godinu osigurao jednaku količinu poslova, Dalekovod još mora potpisati ugovore u vrijednosti od 20-ak milijuna eura. Sve povrh toga bit će rast prihoda.

Ostvarenje prošlogodišnje razine prihoda je neupitno, posao s norveškim distributerom BKK je sklopljen i samo treba potpisati ugovor vrijedan osam milijuna eura. Potom sklapamo šest milijuna eura vrijedan ugovor u Poljskoj, a uz nekoliko manjih ugovora u BiH čija je realizacija izvjesna, prošlu smo godinu dostigli i poslovanje nam je stabilno - objašnjava Vela. Cilj je ambiciozniji - ozbiljan rast. Natječu se za



poslove koji bi im udvostručili lanjski rezultat, a uskoro očekuju ishod natječaja za posao u Gruziji vrijedan 50 milijuna eura.

Nakon što su se u sklopu restrukturiranja odlučili za

**Poljska u sljedećih deset godina planira čak 5,4 milijarde eura ulaganja u prijenosnu mrežu**

stečaj tvrtke TKS Doboj u BiH, gdje su imali proizvodnju, te nakon odluke da će svoj TIM Topusko, koji proizvodi odbojne ograde i opremu za ceste, ili prodati ili pripojiti proizvodnom pogonu u Velikoj Gorici, Vela za dva tjedna putuje u ratom zahvaćenu Ukrajinu, gdje Dalekovod radi na projektima vrijednim 77,1 milijun eura.

Usto, traži najbolji model financijske podrške za poslove u Poljskoj, tržištu koje je prokazao kao najveći potencijal, razmatra najbolje načine

ozbiljnijeg aktiviranja u Švedskoj i Finskoj te promišlja kako bi Dalekovod mogao zakoračiti na tržište SAD-a.

## Obrotni kapital

No, Poljska je zanimljiv izazov, pri kojem im dugogodišnje iskustvo rada na zahtjevnom norveškom tržištu samo djelomično pomaže.

- Poljska je potpuno drukčije tržište od Norveške, rizičnije je, ali s obzirom na planirane investicije u prijenosnu mrežu od 5,4 milijarde eura u idućih deset godina te





## T NA NOVIM TRŽIŠTIMA

# U Poljskoj zemljište moramo kupovati sami, ali isplati se

Zbog golemih planiranih ulaganja Poljska je vrlo zanimljiva iako sami moraju financirati radove

**U Ukrajini rade s lokalnim partnerima jer im radna snaga za to tržište cijenom nije konkurentna**

činjenicu da su naši radnici tamo cjenovno konkurentni, vrijedna je truda - kaže Vela.

Poljsko tržište, na kojem su dobili posao gradnje dalekovoda vrijedan 110 milijuna eura, s rokom završetka do 2019. godine, specifično je, objašnjava, na dva načina.

### Ukrajinski podizvođači

- Poljaci plaćaju po odrađenim segmentima, što znači da mi kao izvođač radova investiramo u obavljanje posla dok radovi traju, a isplata slijedi kad bude izvršen, dok u Norveškoj investitor finansijski prati tijek gradnje. Mi stoga osiguravamo obrtni kapital od nekoliko milijuna eura i pronalazimo banku koja će nas u tome pratiti. Uz to, u Poljskoj, kao izvođač radova, na sebe preuzimamo otkup zemljišta za gradnju dalekovoda od privatnih vlasnika, a u tome nam pomaže pouzdani tamošnji partner s velikim iskustvom u tom dijelu nekretninskog biznisa koji nam daje garanciju da će posao obaviti uspješno - govori Paško Vela.

Ukrajina je rizična zbog ratnih zbivanja i mogućnosti da ona ugroze plaćanje poslova.

- Tamo radimo isključivo s malim timom, od sedam inženjera, s lokalnim partnerima jer nam radna snaga za to tržište cijenom nije konkurentna. Dode li do jačeg poremećaja, bitno je što nam Ukrajina nije pitanje opstanaka, ali ipak blago može utjecati na planirani rast jer se oslanjamo i na prihode s tog tržišta - zaključuje Vela. ♦

### TRAŽE PARTNERE ZA NOVI PROIZVOD

## PRIRODNO ŠIRENJE NA TRAFOSTANICE

- Aktivno pratimo sve otvorene natječaje i nudimo naše proizvode jer drugačije ne možemo rasti - kaže Vela. Kompanija želi proširiti posao i na trafostanice. - To neće biti velik biznis, ali je prirodno širenje za

Dalekovod. Mi znamo raditi trafostanice, to je dobra sinergija s dalekovodima i sigurno ćemo ih graditi kao nečiji partner, vodeći izvođač ili podizvođač - zaključuje predsjednik Uprave Dalekovoda Paško Vela. ♦